

CURRICULUM VITAE

Personlige oplysninger

Navn Peter Kragh
Adresse: Carinaparken 111, 3460 Birkerød
Telefon +45 39292113, (privat)
+45 30682113 (arbejde/mobil)
E-mail pk@pk-konsult.dk
Hjemmeside pk-konsult.dk
Fødselsdato 17. juni 1956 i København
Civil stand Gift, 2 små børn



Resumé

Peter Kragh driver selvstændig rådgivning og konsulentforretning i sit firma Peter Kragh Konsult, med speciale i IT- og telekommunikation. Peter har en teoretisk baggrund som teknikumingeniør (svagstrømsteknik, - med speciale i telekommunikation) fra Københavns Teknikum og HD (Int. Økonomi og Virksomhedsledelse) fra Handelshøjskolen i København.

Peters overordnede ekspertise omfatter primært uvildig strategisk rådgivning, analyse, kravspecifikation, udbudsforretning og projektledelse af større IT og telekommunikationsprojekter.

Ud over detaljeret kendskab til IT-løsninger indenfor kollektiv trafik, transportsektoren, telesektoren og forsvaret, har Peter bred ekspertise fra 60 succesrige projekter indenfor:

- Administrative og tekniske IT-systemer
- Mobile IT-løsninger
- LAN/WAN kommunikationssystemer
- Radiosystemer
- Telefoni og liniekommunikationssystemer
- Navigationssystemer.

Peter Kragh er både forretnings- og teknisk orienteret, og besidder en betragtelig juridisk ballast og et godt forhandlings- og mæglingssgen. Han er gennem 4 års ophold i USA og en bred international erfaring flydende i både Dansk og Engelsk.

Peter er en Prince2 certificeret projektleder.

Hans arbejdsindsats er kendetegnet ved: engagement, punktlighed, målstyring og et konsistent højt professionelt niveau.

Kompetencer

Ledelsesmæssige kompetencer

Administrativ personaleledelse:	Daglig administrativ ledelse af op til 10 teknisk orienterede personer.
Grubeledelse:	Daglig ledelse af grupper af ingeniører og teknikere på mellem 3 og 7 personer. Mellemlider i COWI, Dansk Radio, US Air Force og Søværnet.
Forretningsledelse:	Udarbejdelse af forretningsplaner, handlingsplaner samt økonomiske målsætning og budgetter, - samt løbende opfølgning herpå. Budgetter på mellem 3 og 30 mill. kr. ved salg af udstyr og rådgivningsydelser på IT- og telekommunikationsområdet.
Forretningsudvikling:	Gennemførelse af forretningsplaner og handlingsplaner, herunder planlægning, initiativer, samarbejder, økonomi, repræsentation og rapportering i IT og telekommunikationsbranchen. Eksempler herpå er rådgivning vedr. bredbåndsnet og trafikinformatik/telematik.
Strategisk IT-ledelse:	Strategisk IT-planlægning og udarbejdelse af IT-strategiplaner med baggrund som IT-leder for COWI division med 120 medarbejdere.
Projektledelse:	Alle aspekter af projektledelse i IT- og teleprojekter i indland og udland med op til 20 projektmedarbejdere: projektdefinition, planlægning, team-sammensætning, kontraktstyring, uddelegering, ressourcestyring, kvalitetsstyring, ændringshåndtering, konfliktstyring, rapportering og kundetilfredshed. Projektværdi på op til 100 mill. kr. Bruttoprojektliste kan fremvises.
Coaching/sparring:	Sparringspartner og coach for enkeltpersoner og mindre grupper indenfor projektledelse, kontraktudarbejdelse, kontraktstyring og kvalitetsstyring.
Mødeledelse:	Planlægning og udførelse af mødeledelse af møder på alle niveauer. Møder på op til 150 deltagere. Bestyrelsesmøder, styregruppemøder, projektmøder. Møder med Kommunaldirektører, IT-direktører, jurister, økonomer, teknikere, sekretærer og chauffører. Tidligere Dansk repræsentant i NATO styregruppe.

Procesmæssige kompetencer

Behovsafklaring	Med udgangspunkt i behov og/eller eksisterende forretningsprocesser og gennem dialog med kundens ansvarshavende og udøvende brugere kan jeg definere kundens overordnede og underliggende behov. Værktøjer hertil er workflow diagrammer, procesbeskrivelser, offeranalyser og pædagogisk dialog. Bruttoprojektliste kan fremvises.
Kravspecifikation	Udarbejdelse af kravspecifikation foretager jeg på baggrund af kundens behov. Der beskrives alle de detaljerede funktionelle krav, ydelsesmæssige krav samt krav til sikring af forsvarlig organisatorisk implementering. Bruttoprojektliste kan fremvises.
Udbudsproces	Gennemførelse af projektanskaffelser og tjenesteydelser efter EU-udbudsprocedurer, Nato udbud, Internationale udbud og Danida procedurer. Bruttoprojektliste kan fremvises.
Projektgennemførelse	Som beskrevet under projektledelse

Service og driftsaftaler	Definition, kravspecifikation, udbud, aftaleindgåelse og opfølgning af driftsaftaler og outsourcing-aftaler primært baseret på SLA-konceptet. Bruttoprojektliste kan fremvises.
Økonomisk budgettering	Budgetestimer for projektanskaffelser. Værktøjer hertil er prisindekser, branchebøger og erfaring. Bruttoprojektliste kan fremvises med projektbudgetter på op til 150 mill. kr.
Økonomisk styring	Økonomisk styring af både intern projektøkonomi og systemejerens projektøkonomi. Værktøjer hertil er projektbudgettering, betalingsmodeller, finansieringsmodeller, cashflowanalyser og garantistillelse.

Planlægningsmæssige kompetencer

Forretningsplanlægning	Ved planlægningen af forretningsledelsen anvender jeg værktøjer som produktpositionerings matricer, konkurrentanalyser, SWOT analyser, markedsanalyser, udviklingstrend m.v. Eksempler herpå er planlægning af produkter på telemarkedet og rådgivningsmarkedet.
Projektplanlægning	Ved projektplanlægning beherskes brug af værktøjerne PMW og Microsoft Project. Typiske metoder er Gantt og Perth med og uden ressourcestyring.
Test og kvalitetsplanlægning	Projektleverancer skal testes og her udarbejder og evaluerer jeg teststrategier, testplaner og testprocedurer med udgangspunkt i gældende kvalitetsstandarder og normer. Til tider foretager jeg audits. Til vurdering af opetider m.v. anvendes diverse modeller som tilgængelighedstal, MTBF og MTTR.
Driftsplanlægning	Ved driftsplanlægning anvender jeg organisationsplaner, servicehåndbog, servicemål, kvalitetsmål, eskalationsprocedurer og sanktionsmål.

Analytiske kompetencer

Strategisk markedsanalyse	Jeg er opdateret på markedsforhold og de tekniske udviklinger på IT-og teleområdet. I konkrete vurderinger heraf anvendes SWOT, BIZCAP, Foster, Gartner og IDG analyser.
Cost/benefit analyser	Ved projektvurderinger udføres ofte cost/benefitanalyser. Hertil anvendes værktøjer som differentiellanalyse, offerbetragtninger, og LCC analyse.
Tilbudsevalueringer	I forbindelse med analyse af virksomheder og disses tilbud på konkrete opgaver anvendes økonomisk analyse, virksomhedsanalyse, LCC analyse og komparativ analyse. Bruttoprojektliste kan fremvises.
Virk./Regnskabsanalyse	Ved virksomhedsanalyse vurderer jeg virksomhedstype, størrelse, regnskab, produktsortiment samt underleverandører og afhængigheder granskes. Værktøjer hertil er bl.a. Internettet, E&S og D&B virksomhedsdatabase.
Omkostningsvurderinger	Prisundersøgelser, prisestimer og budgetlægning
Markeds & produktanalyse	WW analyser af tekniske IT og teleprodukter
Konkurrent og firmaanalyse	Produktpositionering, referenceanalyse og Business Intelligence
Udbudsvurdering	Kompetent på EU forhold, finansiering, teknisk indhold, partnere
Juridisk baggrund	Stærk på dansk og international kontraktret

Forhandlingsmæssige kompetencer

Kontraktforhandlinger	På topplan indenfor både rådgivning og projektleverancer
Kontraktudarbejdelse	Oftest på baggrund af FIDIC, K01, K02, AB92, ABR89, GBR
Tekniske forhandlinger	Med leverandører indenfor fagområderne
Konfliktløsning	gennem sagsfremstilling, pers & analytisk vurdering og kompromisskabelse

Salgsmæssige kompetencer

Salg af mobility løsninger	Key Account Managent for landets største private og offentlige virksomheder. B2B salg af strategisk rådgivning, kundespecifikke løsninger og infrastrukturløsninger. Løsninger baseret på PDA, PDA software og Device Management værktøjer.
Salg af rådgivning og IT-systemer til stat og kommuner.	Erfaring med 1st. step canvas, personlige kontakter, møde, tilbud, opfølgning, salgssupport, mersalg, kundepleje. Netværk gennem personlige kontakter, netværk, konferencer og EU TED.
Salg af telekommunikationsløsninger	Salg af radiokommunikationsløsninger til teleselskaber og militær i Danmark og udlandet.
Tilbudsudarbejdelse	Prækvalifikation og tilbudsafgivelse efter B2B, EU, NATO og FN udbudsprocedurer på projekter op til 30. mill kr. Erfaring med PM-cycle, målopfyldelse, tilbudspsykologi, kreativitet og winning points.
Prissætning og kalkuler	Oftest på baggrund af markedsforhold, risiko samt offeromkostningsbetragtninger
Markedsføring	Udarbejdelse af salgsmateriale, brochurer og referencer
Repræsentation	Arrangement af sociale events, forretningsmiddage etc.
Opnår høj kundetilfredshed	Evaluerer til stadighed kundetilfredsheden og scorer traditionelt højt (>80%)

Tekniske kompetencer

Mobility løsninger	Kundespecifikke PDA baserede løsninger på Windows mobile. tidsregistrering, CRM, salgsløsninger, serviceløsninger, kvalitetsikringsløsninger, surveyløsninger, device management, PIM synkronisering etc.
Fagspecifikke IT-løsninger	Erfaring med diverse database baserede ekspertsystemer. Dokumenthåndtering, dynamisk trafikledelse, systemer til kollektiv trafikstyring etc.
Embeddede computersystemer	Erfaring med apparatcomputere, PDA, buscomputere, flycomputere, skibscomputere og bilcomputere. Totalløsninger til AVL, trafiktælling, navigation m.v.
Trafikinformatik (ITS)	Gennemført projekter med VMS, IDS, CCTV, P-Info, Trafikledelse etc.
Radiosystemer	Gennemført projekter med LF, HF, VHF, UHF, GHz links, 802.xx, FWA
Mobilkommunikation	Gennemført projekter med GSM, GPRS og UMTS
Datakommunikation	Gennemført projekter med LAN, WAN, X-25, ISDN, DECT, 802.11
Navigationssystemer	Ekspert på GPS og projekterfaring med Gyro og INS
Bredbåndnet	Gennemført projekter på baggrund af ATM, SDH, G-Ethernet
Bolignet	Gennemført projekter med serviceindhold, fordelingsnet og accessnet
Øvrigt	Projekter indeholdende højtaleranlæg, ABA, AIA og bygningsnet

Undervisning og præsentationskompetencer

Præsentationer på arbejdspladsen	Præsentationer med primært strategisk, procesmæssigt, produktmæssigt og økonomisk indhold.
I projekter og ved forhandlingsbordet	Præsentation af diverse løsningsmodeller
Københavns Universitet	Undervisning i GPS
Foredrag på internationale konferencer	Erfaring med projektpræsentationer, resultater, sessionsledelse

IT-brugerfærdigheder

Tekstbehandling	MS Word på ekspertniveau
Regneark	MS Excel på ekspertniveau
Databaser	MS Access på brugerniveau
Præsentation	MS Powerpoint på øvet niveau
Projektstyring, tid, ress.	PMW på brugerniveau, MS Project på ekspertniveau.
Økonomistyring	SAP R3 på øvet niveau
Tegninger	Visio professional, Paint Shop Pro på øvet niveau.
WEB	MS Frontpage, MS IE på øvet niveau.

International erfaring

Arbejdsomstændigheder	30-60 dage årligt: USA, Mellemøsten, Sydkorea, Italien, Tyrkiet.
Udstationeret i USA	4 år ved GPS projektet 1982-86, Californien og Florida
Private rejsemål	8-30 dage årligt: Europa, Asien, Afrika og USA

Personlig karakteristik

Pligtopfyldende/punktlig	Både i privatliv og på arbejde
Professionel attitude	Velklædt, veltalende og professionel
Højt ambitionsniveau	Både personligt og for medarbejdere
Humoristisk i dagligdagen	Både privat, på job og overfor kunder
Kommunikerende	Alle steder
Følsom	Energien kommer fra succes'erne
Kreativ	Både i forretning og i privat humor, minus kunst og musik
Ekstrovert	Alle steder
Empatiske evner	Men ikke i alle situationer
MBTI type	ENTP
IQ	128, målt i 1982 på LAAFS (US Air Force)
Sikkerhedsgodkendt	FE FTR & HEM, NATO SECRET

Sprogkundskaber

Sprog	Tale	Læse	Skrive
Dansk	Forhandlings niv.	Forhandlings niv.	Forhandlings. niv
Engelsk	Forhandlings niv.	Forhandlings niv.	Forhandlings. niv
Tysk	Middel	Godt	-

Erhvervserfaring

Peter Kragh Konsult – Konsulent i IT og telekommunikation

Periode: 1.8.2007 - d.d.
Titel af: Selvstændig rådgiver og konsulent i IT og telekommunikation
Ansvar for: Rådgivning og projektledelse af kunders IT- og telekommunikationsprojekter fra strategisk rådgivning over behovsanalyse, Cost/benefit betragtninger, kravspecifikation, udbud, kontrahering og teknisk/økonomisk projektledelse.
Resultater: Strategisk plan for gennemførelse af FynBus Extranet projekt inklusiv gennemførelse af første fase vedrørende etablering af IT og kommunikationssystem til kvalitetsopfølgning af data fra 300 busser. Gennemførelse af projektets fase 1a.

HandStep AS - SW udvikling til PDA'er og Smartphones

Periode: 1.11.2005 til 31.7.2007
Titel af: Senior Mobility Strategist/Projektchef/Senior Account manager
Ansvar for: Strategilægning, markedsudvikling og salg af IT strategirådgivning og mobilityløsninger til landets største offentlige og private virksomheder. Kundespecifikke løsninger til PDA, infrastrukturløsninger samt salg af egenudviklede PDA SW produkter. Overordnet projektejskab overfor projektlederne. Kunder: Post Danmark, DSB S-tog, Københavns Kommune, Århus kommune, SKAT, DONG Energy, G4S, Dansikring, Overordnet Senior Key Account management med. Ansvar for salgsbudget og kundetilfredshed.
Resultater: Realiseret salg på 6-7 mill. kr/årligt med stor kundetilfredshed.

COWI AS - Driftsrådgivning, (Bygningsdivision i Lyngby)

Periode: 1.4.2005 til 30.10. 2005
Titel af: Markedsleder/Senior Projektleder
Ansvar for: Forretningsudvikling vedrørende anskaffelse, sammenlægning og drift af IT systemer i primært kommuner og amter i forbindelse med kommunalreformen. Overordnet projektejskab med ansvar for økonomi og kundetilfredshed.
Resultater: Projektledelse af diverse IT projekter for kommunerne.

COWI AS - Telematik & IT systemer - Trafikplan, (Division for Økonomi & Management)

Periode: 1.3.2003 til 1.4.2005
Titel af: IT-leder for divisionen, Gruppeleder
Ansvar for: Gruppeleder for 3 ingeniører. Forretningsudvikling, procesledelse, projektledelse, kontraktledelse og kravspecifikation af Telematik og IT-systemer primært i trafiksektoren og til kollektiv trafik. Desuden overordnet ansvar for bestillinger og opfølgning af IT-serviceydelser fra COWIs interne IT-funktion.
Resultater: Succesfuld gruppeledelse og tilfredse kunder. Key Account Manager for udvalgte afdelinger i Vejdirektoratet og HUR. Økonomiske resultater på projekter yderst tilfredsstillende og over afdelingens gennemsnit. Af særlige projekter kan nævnes., Specifikation af HURs IT-platform i alle busser, Telematikkønsning til ny kompakt busterminal i Aalborg, Outsourcing udbud for Rejseplanen.dk, ITS system til Daewoo E&C i Korea og ITS system til NRA i Irland. Komplet projektlister kan fremvises.

COWI rådgivende Ingeniører AS - Informatik & Management. (Division 4 i Lyngby)

Periode: 1.5.1997 til 1.3.2003

Titel af: Senior Projektleder/Markedsleder/Gruppeleder

Ansvar for: Gruppeledelse for 7 ingeniører. Markedsudvikling og salg af projekter samt procesledelse, projektledelse, kontraktledelse og kravspecifikation af IT- og Telematik projekter for trafikselskaber og infrastruktur-ejere m.v. Elektronisk billettering, realtidsinformationssystemer og bredbåndsnet.

Resultater: Markedsleder for team på 7 personer. Succesrig tilbudsgivning og projektledelse på store og små projekter med rådgiverhonorarer mellem 0,3 og 4 mill. kr. Over denne periode ansatte vi 6 nye personer til team'et. Høj kundetilfredshed og der kan fremlægges yderst tilfredsstillende økonomiske resultater. Gennemførte projekter er bl.a. TRIM systemet i København, Elektronisk billettering på Fyn for Fyns Amt m.v, Priobussystem for HUR, Bolignet på Nørrebro, Datexnet for Vejdirektoratet, AVL system for Sydbus m.v. Komplet projektreferenceliste kan fremvises.

COWI Consult AS - Elafdeling, (Division 9 for Industri og Energi i Lyngby)

Periode: 1.12.1994 til 1.5.1997

Titel af: Projektleder

Ansvar for: Planlægning, design og projektledelse af telekommunikationsprojekter i indland og udland. Herunder: nationale og internationale bredbåndsnet, radiokommunikationssystemer, datakommunikation og telefonisystemer samt øvrige analoge og digitale telesystemer.

Resultater: Høj kundetilfredshed og yderst gode økonomiske resultater der kan fremvises. Eksempler på solgte og gennemførte projekter i perioden er ATM net i Bahrain, Telenet på Holmen, Busprioriteringsystem i Aalborg, LINK-11 radiosystem til Søværnet. Komplet projektlister kan fremlægges.

PK Konsult - Selvstændigt rådgivningsfirma

Periode: 1.10.1993 til 1.12.1994

Titel af: Administrerende Direktør for PK Konsult og PK Telcom.

Ansvar for: Opstart og drift af eget firma med formålet at sælge rådgivning, projektledelse og strategiske analysestudier på telekommunikationsområdet.

Resultater: Rådgivningsopgave for Aage Hempel International vedrørende global markedsundersøgelse for Flådestyringsystemer. Opgave for DSB vedrørende radio- og telekommunikations infrastruktur. Stor kundetilfredshed, men økonomiske resultater utilfredsstillende.

Terma Elektronik - Dansk Radio AS (Tåstrup)

Periode: 1.11.1991 til 1.10.1993

Titel af: Eksportchef og gruppeleder

Ansvar for: Ansvarlig for internationalt salg af radio og telekommunikationsløsninger.

Resultater: Salg og leverancer til Norsk og Italiensk PTT samt til Svensk og Tyrkisk forsvar. Succesfulde projekter i hele perioden, men svigtende markedsforudsætninger medførte lukningen af Dansk Radio i slutningen 1993.

Søværnets Materielkommando (SMK) - Våbenteknisk afdeling. (Holmen i København)

Periode: 1.11.1986 til 1.11.1991

Titel af: Projektleder/Gruppeleder

Ansvar for: Projektleder for store tekniske IT- og telekommunikationsprojekter. Daglig leder for EI-teknisk tegnestue på 7 personer. Dansk Nato repræsentant i GPS Styrekomite.

Resultater: Succesrig implementering af elektronisk dokumentstyringssystem i SMK (DOKSTY), automatisering af flåderadioer (FOD MARS) og nyt radiorum i undervandsbåde af Kobbenklassen. Komplet projektliste og referencer kan fremvises.

NATO - US Air Force Space Division (Los Angeles, USA).

Periode: 1.10.1982 til 1.11.1986

Titel af: Kaptajnløjtnant

Ansvar for: Teknisk rådgiver og repræsentant for udvikling af GPS Global Positioning System. Kontrakt og teknisk ansvarlig for viklingen af adaptive antennearrays til GPS modtagere. Ansvarlig for miljø og EMI/EMC tests på F-16. Dansk repræsentant i NATOs GPS tekniske komite.

Resultater: Letter of Excellence og 1 års forlængelse af udstationering. anbefalinger kan fremvises.

Søværnets materielkommando - Teleteknisk Sektion (Holmen i København)

Periode: 1.9.1980 til 1.10.1982

Titel af: Systemingeniør/sagsbehandler

Ansvar for: Sagsbehandler for anskaffelse og implementering af mindre radio- og telekommunikationsprojekter for Søværnet.

Resultater: Etablering af 10 KW LB sender og VHF radio system på Færøerne. Etablering af UHF radiolinks. Nyt 400W HF sender i Frederikshavn og 10 KW LB sender på Stevns.

Simonsen & Weel, Medicoteknik - Albertslund

Periode: 1.8.1973 til 1.6.1975

Titel af: Lærling/praktikant som elektroniktekniker

Resultater: Kvalitetssikring af mindre produktionsserie af medicoteknisk elektronikudstyr til hospitaler. Stikprøvekontroller, QA-standarder, design af strømforsyninger og defribillatorer.

Kragh & Sønner, Maritim elektronik, Helsingør

Periode: 1.8.1972 til 1.8.1973

Titel af: Lærling/praktikant som elektroniktekniker

Resultater: Digital havdybdemåler og diverse installationsarbejder

Referencer

Oplyses gerne efter nærmere aftale.

Medlemskaber

IDA (Ingeniørforeningen i Danmark.)

IDA Tele, (Teleteknisk Selskab)

IDA Data, (Selskabet for Informationsteknologi)

ION (Institute of Navigation, USA)

Uddannelser

Afsluttede eksamen og diplomer

Periode	Eksamen	Uddannelsessted
1-9-1987 til 1-7-1990	HD i International økonomi og virksomhedsledelse 2. del.	Handelshøjskolen i København
1-9-1987 til 1-2-1988	Regnskabslære og driftsøkonomi	Købmandsskolen i Kbh.
1-9-1977 til 27-6-1980	Teknikumingeniør i svagstrømsteknik m. speciale i Telekommunikation	Københavns Teknikum
15-9-1976 til 30-6-1977	Adgangsprøve til Danske Teknika	Københavns Teknikum Adgangskursus
1-9-1974 til 1-7-1976	Svagstrømteknisk værkstedsskole m. efterfølgende praktik	Metalindustriens fagskole
15-8-1963 til 20-6-1973	Realeksamen	DFR skolen i København

Efteruddannelse og kurser

Periode og varighed	Kursus	Kursussted
2006/2 dage	Handstep Mobility Strategy Course	HandStep, Birkerød
2002-2006	Diverse strategi produktkurser (Microsoft Corporation)	Cromwell, Microsoft A/S, Bella Centret, NIMB etc.
2001/ 5 dage	Projektledelse III	COWI Rådg. Ingeniører AS
2000/ 2 dage	WEB teknologier og værktøjer	COWI Rådg. Ingeniører AS
1999/ 1 dag	ATM teknologi	IDG, København
1999/ 3 dage	TCP/IP teknologi	IDG, København
1997/ 1 dag	Communication & Information Technology Course	COWI Rådg. Ingeniører AS
1997/ 3 dage	Road Traffic Monitoring & Control	IEEE, London
1996/ 5 dage	Projektledelse II	COWI Consult AS, Lyngby
1996/ 2 dage	Moderne LAN teknologier	Holm & Bertram
1995/ 3 dage	Projektledelse I	COWI Consult AS, Lyngby
1993/ 2 dage	Automatisk HF radiokommunikation	FMV, Fårø, Sverige
1991/ 3 dage	Datakommunikation	Danmark Teknologiske Institut
1991/ 4 dage	ADA programmering og strukturel design	CRI A/S, Birkerød
1990/ 1 dag	Lynafledning i telekommunikation	DIEU, København
1986/ 5 dage	Spread Spectrum Communication (UCLA 1985)	UCLA, Los Angeles
1984// 5 dage	Satellite Navigation/Communication	USAF, Space Division, Los Angeles
1983/ 5 dage	CPS Space System Design Concepts	USAF Space Division, Los Angeles
1982/ 2 dage	Datakommunikation	DIEU, København
1981/ 1 dag	PCM teknik i moderne telefoni	KTAS, København
1991/ 3 dage	Projektledelse	DIEU, København

Tillidserhverv

Periode	Erhverv	Virksomhed
4-3-2003 til d.d.	Bestyrelsesformand	KS Falkoner Allé 90
30-6-2006 til d.d.	Direktør	Pedoca APS Ejendomsadministration og rådgivning
1-2-2004 til 30-6-2006.	Bestyrelsesmedlem	Olsen Engineering AS
10-4-2002 til d.d.	Direktør	KRA-KRA Invest Aps
1-10-1993 til d.d.	Direktør	PK-Konsult/PK Telcom

Publikationer

Periode	Publikation	Til
2006	Mobile it-løsninger. En guide til udvælgelse og implementering af mobile it-løsninger	Børsens Virksomhedshåndbøger
2004	Projektledelse i telematikprojekter - artikel	TITSAM, Aalborg
1997	"An Advanced High Capacity Data Communication Network for the TRIM Traffic Monitoring and Control system"	Presented at the IV World Congress on ITS Intelligent Transport Systems, Berlin.
1987	"An introduction to the GPS Navigation System". En systembeskrivelse af civil og militær brug af GPS navigationssystem med vægt på udvikling og fremtidige tekniske applikationer.	Forsvarskommandoen, Søværnet, Hæren.
1986	US Air Force. A Space Based EM Threat Scenario to satellite radio navigation systems. 1986.	USAF, Los Angeles
1982-86	Redaktør af NATO STANAG 9024 om inter-operation af GPS systemet.	NATO GPS Steering Committee.

Privatliv

Jeg er gift med Dorthe og har 2 små piger på henholdsvis 2 og 4 år. Vi har nogle få meget tætte venner, en lille familie, men en stor omgangskreds. Vi holder meget af selskabelighed og at rejse med venner og familie. Jeg er et udpræget "gør det selv" menneske. Jeg holder af god mad og vin, så motionsløb er på programmet "næsten"hver uge.